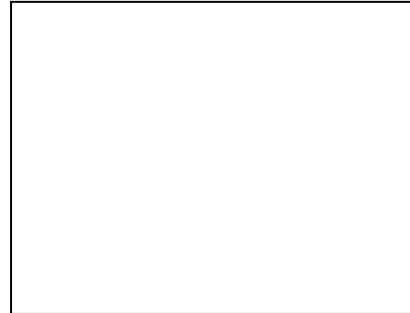


*Der Lebenslauf (CV) sollte übersichtlich, informativ und komplett sein.
In gefälliger Form enthält er alle Informationen über persönliche Daten, Ausbildung,
Erfahrungen, Skills und berufliche Stationen - in jedem Falle wahrheitsgetreu.
Der vorliegende CV ist nur eine Empfehlung – alle vorgegebenen Informationen sind
entsprechend des eigenen Werdegangs und Erfahrungsprofils anzupassen.*

Mein Name
Strasse
PLZ Ort

Telefon +49 (0) 000 – 000 0000
Mobile +49 (0) 000 – 000 000
Email blablabla@t-online.de



*ALLE persönlichen Daten sollten hier
aufgeführt werden.*

*Passbild einsetzen.
schwarz-weiss oder farbig*

PERSÖNLICHE DATEN

geb. 00. Monat 19xx in xxxxxxxxxxxxx
verheiratet, xx Kinder
Diplom- / Master in xxxxx, xxxxx

Position Vertriebsleiter, Key Account Manager, Geschäftsführung
*gewünschte Position angeben
evtl. auch gewünschte Branche*

Mögliche Veränderung zum 01.xx.200x oder später (oder: nach Absprache)

Sprachen englisch verhandlungssicher (1 Jahr Schüleraustausch USA)
oder z.B.: fließend in Wort und Schrift

Hobbies Joggen, Reiten, Segeln

AUSBILDUNG

- 20xx – 20xx Naturwissenschaftliches Studium xxxxxxxxxx
mit Schwerpunktfächern Mathematik und BWL
Universität xxxxxx,
Abschluß als Diplom- / Master in xxxxxxx
Thesis: nnnnnnnn
- 20xx – 20xx Bachelor in xxxxxxxxxx
mit Schwerpunktfächern xxxxxx, xxxxx
Fachhochschule / Universität xxxxxx
Thesis: nnnnnnnn
- 19xx Bundeswehr, Zivildienst
- 19xx – 20xx Gymnasium, Ort, Abitur
Grundschule, Ort

SEMINARE / WEITERBILDUNG

Target Account Selling (TAS)
Strategic Selling / Miller-Heiman
Situatives Führen und Konfliktmanagement / Trainingsfirma xxx
nur die wichtigsten Seminare einfügen

TECHNOLOGIEN UND MÄRKTE

Business Intelligence, Data Warehouse
Lösungen für Corporate Performance Management (CPM),
ECM - DMS, Dokumentenmanagement, Archivierung, digitale Postakte,
CRM, eBusiness, Portale, EAI, RDBMS
ERP, SAP R3, Netweaver

Telco, Pharma, Automotive, Handel, Logistik,
Finance – insbesondere Sparkassenverbund

Zusammenfassung der beherrschten Technologie- und Applikationsfelder
bisher betreute Zielmärkte und Kunden

ERFAHRUNGSPROFIL

Stringentes Vertriebsmanagement nach Target Account Selling (TAS)
oder: nach Strategic Selling / Miller-Heiman
Betriebswirtschaftliches Kostenmanagement
Personalmanagement nach Methode Situatives Führen
Führungserfahrung bis xx Mitarbeiter
Vertieftes Wissen in Qualitätsmanagement und -methoden

BERUFLICHE STATIONEN

Die anti-chronologische (angelsächsische) Darstellung des Werdegangs hat sich in der IT faktisch etabliert.

yy/200x

- bis dato

*monat / jahr der
Beschäftigungszeit*

Firma GmbH, Stadt

Hersteller Content Management Infrastruktur Software

*firma, ort**kernkompetenz***Geschäftsführer Central Europe (D.A.CH.)**

Budgetverantwortung von \$ xx mio., xx Mitarbeiter.

Managementaufgaben für Software und Services,
Partner Management, Marketing und Personal.*titel, stelle**verantwortung,
abgedeckte
bereiche*

Quotenerfüllung im GJ 200x, on target im laufenden GJ 200x. Gewinnung von Referenzkunden in fast allen wichtigen Marktsegmenten. Abschluß des größten internationalen Deals in der Firmengeschichte (mit Firma xxxxxxxx AG).

Nennung der wichtigsten Erfolge wie Quotenübererfüllung, Marktpenetrierung u.ä.

yy/200x

- yy/200x

↑
*Gesamte Zeit
bei einer Firma*

*Karrierestationen
innerhalb einer
Firma sollten als
separate Stationen
aufgezeigt werden.*

Firma GmbH, Stadt

e-commerce Applications, Portale und Infrastruktur Software EAI

Country Manager Deutschland (2,5 Jahre)Verantwortetes Budget Euro xxx mio (DM xxx mio), xx Mitarbeiter
Schaffung einer effizienten Vertriebsstruktur mit hoch motivierten
Mitarbeitern. Bei schnellem Unternehmenswachstum und starkem
Wettbewerb wurden die Vorgaben regelmäßig übererfüllt.Leitung der Vertragsverhandlungen mit internationalen Großkunden
Globale Abschlüsse in den Marktsegmenten Banking, Telco, Media u.a.**Key Account Manager** (3,3 Jahre)und Stellvertretender Geschäftsstellenleiter
Neukundenakquisition von Großkunden in Automotive und Handel,
Konzeptionsberatung und Umsetzung von Integrationsprojekten,
Koordination mit Systemintegratoren wie EDS, CSC u.a.19xx Neuakquisition des derzeit größten Kunden in Deutschland, Fa.
Xxxxxx , mit DM 4,0 mio Projektvolumen, davon DM 1,5 mio Lizenzen.

yy/19xx

- yy/19xx

Firma GmbH, StadtZentrale Vertriebs- und Supportniederlassung Europa
für Grafik- und Projektmanagement-Software**Supportleiter EMEA**, Software-SpezialistVertriebs- und Kundenunterstützung bei Banken und Großindustrie
Software-Integration mit Anwendungsprogrammen

Das Qualitätsniveau der geführten Support-Mannschaft war

mit-entscheidend für die Entwicklung zum Marktführer in Europa.

yy/19xx
- yy/19xx

Firma GmbH, Köln
Marktführer Relationale Datenbanken

Technical Consultant

Architektur und Design von Kundenprojekten,
Implementierung, Schnittstellenprogrammierung,
Projektmanagement mit Budgetverantwortung

Ort, im aktuellen-monat 20xx

Vor- und Zuname

*Bei digitalem CV reicht die Nennung
des Vor- und Zunamens. Einscannen
der Unterschrift ist nicht notwendig.*

***Optional** können hier noch weitere Informationsblöcke folgen.
Diese sollten als Teil des Dokuments direkt an den Lebenslauf angehängt werden.
6 Seiten (besser 4) ist das maximal Zumutbare an Informationen, die ein Lebenslauf umfassen
sollte - sofern nicht ausdrücklich anders verlangt.*

PERSÖNLICHE REFERENZEN

PROJEKTLISTE

→ **Digitaler Versand** dieser Datei per email im **Word-Format** oder im **pdf-Format**.

Zeugniskopien nur nach Aufforderung (digital) versenden.
Die eingescannten Dokumente möglichst alle in einer (1) pdf-Datei zusammenfassen.